

Twin Peaks II

Kennismakingsbrochure

Beste makelaar

Het is me een genoegen om u onze Kennismakingsbrochure voor te stellen.

[Klik hier om ze te downloaden.](#)

Via deze brochure willen we onze klanten informeren over Baloise Insurance, wie we zijn en waar we voor staan. Zo kunnen zij met kennis van zaken hun verzekeringen en spaargeld aan ons toevertrouwen.

Omdat u rechtstreeks in contact staat met de klant, is het uw taak om deze Kennismakingsbrochure te overhandigen. Zo voldoen we aan onze gemeenschappelijke AssurMiFID-verplichtingen.

We zijn ervan overtuigd dat deze brochure een waardevol hulpmiddel is dat u handig kunt integreren in uw eerste contacten met prospecten of klanten.

Onder meer om uw klanten te tonen dat:

- Onze unieke samenwerkingsrelatie met u als onafhankelijk verzekeringsexpert de beste garantie biedt om hun belangen optimaal te behartigen.
- We de veiligheid van onze klanten en kwaliteitsvolle verzekeringsproducten als onze primaire opdracht beschouwen.

U bepaalt zelf hoe u onze Kennismakingsbrochure aan uw klanten bezorgt, bijv. door:

- een gedrukt exemplaar te overhandigen (te bestellen via onze [portaalsite](#) > Drukwerk > Algemene diensten > Diversen)
- hen de pdf te mailen
- onze brochure ter beschikking te stellen op uw website
- uw klant rechtstreeks te verwijzen naar onze website via volgende shortlink:
<http://www.baloise.be/kennismakingsbrochure>

Van onze kant verwijzen wij in de toekomst in onze precontractuele documenten (voorstel, offerte, aanbod) systematisch naar de Kennismakingsbrochure op onze website.

Tot slot adviseren we u om het bewijs van de overhandiging van onze Kennismakings-brochure (e-mailbericht, ontvangstbevestiging in de fiche 'Jan De Makelaar', het verzekeringsvoorstel, ...) steeds in het klantendossier te bewaren.

Met vriendelijke groeten

Gert De Winter
CEO